FiberCop NEWS

Academy – Terminata la seconda edizione, si guarda già alla prossima!

2 Novembre 2015

Martedì 27 ottobre si è svolta a Roma - presso la sala Aurelia di via di Val Cannuta 182 - la seconda edizione di Academy, il progetto nato per coinvolgere la Clientela Wholesale in un piano in-formativo centrato su temi e argomenti scelti e segnalati direttamente dai Clienti. I partecipanti sono stati **32**, in rappresentanza di **20 Aziende**.

Il tema affrontato in questa sessione è stato **SERVIZI ETHERNET, NGA e VoIP**.

Ha aperto i lavori Domenica Mesto che ha illustrato il contesto di Mercato e Tecnologico, con approfondimenti sulla crescita del traffico IP e le risposte delle Telco dal punto di vista degli investimenti sulla Rete e l'evoluzione del Servizio.

Paola Sala e Valerio Salvi hanno illustrato i servizi Bitstream Ethernet, NGA e VULA. In particolare l'attenzione è stata rivolta all'architettura del servizio Bitstream Ethernet, ai parametri prestazionali di banda, ai Kit di Interconnessione Multiservizi, alle promo e i nuovi modelli ed infine ai recenti profili FTTCab (100/20) e FTTH (300/20).

A seguire Marina Ghirri ha parlato di Interconnessione VoIP/IP, illustrando il mercato di riferimento e i servizi offerti. In dettaglio si è parlato dell'architettura del sistema, delle fasi operative per accedere al servizio, delle modalità tecniche e dei costi suddivisi per terminazione, raccolta e transito.

Ha concluso Anselmo Tresca che ha parlato dell'offerta GEA sottolineandone i punti di forza, quali l'ampia copertura geografica, l'affidabilità della Rete OPM, gli SLA di Assurance. Infine, sono stati presentati ai partecipanti i servizi di Backhauling, sia fisso che mobile.

Nel pomeriggio Marina Ghirri ha risposto alle domande dei partecipanti analizzando, dove richiesto, temi ed argomenti di interessi comune.

Il **Progetto Academy** si affianca ad altri progetti, per offrire ai Clienti '*percorsi*' volti al miglioramento della conoscenza dei nostri Servizi e Sistemi, consolidando *sempre più consapevolmente* la relazione fra Telecom Italia e la propria ***Clientela Wholesale***.